

ҚАЗАҚСТАН РЕСПУБЛИКАСЫ ОҚУ - АГАРТУ МИНИСТРЛІГІ
«ӘЙТЕКЕ БИ КӨПСАЛАЛЫ КОЛЛЕДЖЫ» МКҚК



«БЕКТЕМИН»

Әйтеке би көпсалалы колледж директоры
M.C. Жиенқожаев
«21»
2022 ж.

ОҚУ – ЖҰМЫС БАҒДАРЛАМАСЫ

Модуль: БМ 3 «Экономикалық базалық білімін және көсіпкерлік негіздерін қолдану»

Мамандық: 07130100 - Электр жабдықтары (турларі және салалары бойынша)

Біліктілік: 3W07130101 - Электромонтер (турларі және салалары бойынша)

Оқыту нысаны: жалпы орта білім базасында

Курс: 1
Топ: ЭМ-12
Барлық сағат: 120 кредит саны: 5

Арнайы пән оқытушысы Айгерим Гулжанат Жанайдаровна
Арнайы пән оқытушысы Жаксибаева Айгерим Орынтаевна
Тарих пән оқытушысы Абдиханов Камбар Ергазыұлы

Оқу жұмыс бағдарламасы Әйтеке би көпсалалы колледжін оқу-әдістемелік көңесінде талқыланып, «21» 08 2022ж. № 1 хаттамамен көлісілді.
Көлісілді:
Әдіскер Ф.Ж.Жолманова
«21» 08 2022ж.

«Арнайы пән» бірлестік отырысында каралды және макууданды
2022 ж. «21» 08 № 1 хаттама
Арнайы пән жетекшісі М.У.Тынысбеков

Т.Жүргенов – 2022 ж

Түсіндірме жазба

Модуль сипаттамасы:

БМ З «Экономикалық базалық білімін және кәсіпкерлік негіздерін қолдану» модулінің оқу-жұмыстық бағдарламасы ҚР Оқу-ағарту министрінің 2022 жылғы 3 тамыздағы № 348 «Мектепке дейінгі тәрбие мен оқытудың, бастауыш, негізгі орта, жалпы орта, техникалық және кәсіптік, орта білімнен кейінгі білім берудің мемлекеттік жалпыға міндетті стандарттарын бекіту туралы» бұйрығы, ҚР Білім және ғылым министрінің «Техникалық және кәсіптік білім беру мамандықтары бойынша үлгілік оқу жоспарлары және ұлгілік оқу бағдарламаларын бекіту туралы» 2017 жылғы 31 қазандағы №553 бұйрығы өзгертулер мен толықтырулар енгізілген 2022 жылғы 1 қыркүйектегі №388 бұйрығына сәйкес 2022 жылғы «31» тамыздағы №1 педагогикалық кеңесте бекітілген жұмыстық оқу жоспарына сәйкес түзілген.

Модуль: 07130100 - Электр жабдықтары (түрлері және салалары бойынша) мамандығының 3W07130101 - Электромонтер (түрлері және салалары бойынша) біліктілігі бойынша білім беру бағдарламасының кәсіптік құзіреттіліктерінің бірі болып табылады.

Пәннің мақсаты: Экономикалық дамудың заңдылықтарын нақты игере отырып, нарықтық қатынас жағдайында жұмыс жасай алатын, жоғары сұранысқа ие мамандарды дайындау модульді оқытудың негізгі мақсаттарына жатады. Сондықтан да пәннің негізгі міндеттері нарықтық экономикалық мінез құлық дағыларын менгеру үшін студенттердің экономикалық категорияларды, заңдарды, экономикалық мінез-құлықтың негізгі қағидаларын қолдану, талдау қабілеттерін дамыту арқылы экономикалық ойлау мәдениетін қалыптастыру.

Пәнді оқу нәтижесінде білім алушылар келесі қабілеттерге ие болады:

ОН 3.1 Экономикалық теория саласындағы негізгі мәселелерді менгеру

ОН 3.2 Кәсіпорында болып жатқан экономикалық процестерді талдау және бағалау

ОН 3.3 Әлемдік экономиканың даму үрдістерін, мемлекеттің «жасыл» экономикаға көшүінің негізгі міндеттерін түсіну

ОН 3.4 Қазақстан Республикасында кәсіпкерлік қызметті ұйымдастыру мен жүргізуіндің ғылыми және заңнамалық негіздерін менгеру

ОН 3.5 Іскерлік қарым-қатынас этикасын сақтау.

Қалыптастырылатын құзіреттілік:

Осы пәнді оқып-үйренудің нәтижесінде білім алушылар келесілері білуі қажет:

- экономикалық теорияның зерттеу пәнін, әдістерін, қызметтерін, зерттеу нысанын түсіндіруге;
- нарықтық экономиканың мәнін, қызметтерін, нарық және бәсеке түрлерін, нарықтық құрылым ерекшеліктерін жіктеуге;
- кәсіпкерлік қызметтің түрлерін, қызметтерін жіктеуге;
- кәсіпкерлік қызметтің негізгі көрсеткіштерін, шығындары мен табыстарын, оларды есептеуді менгеруге;
- макроэкономиканың зерттеу мәселелерін, макроэкономикалық айналым моделін білуге, көрсеткіштерін есептеу тәсілдерін қолдануға;
- мемлекеттік реттеудің мақсаттарын, құралдарын, бағыттарын түсінуге;
- халықаралық экономикалық қатынастардың нысандарын, экономикалық инте-грацияның бағыттарын анықтауга;
- қоғам алдында тұрған негізгі экономикалық проблемаларды, мемлекеттің «жасыл экономикаға» ауысының негізгі мақсаттарын айқындауға;
- іскерлік қарым-қатынас этикасын сақтауға.

Пререквизиттер

«Экономикалық базалық білімін және кәсіпкерлік негіздерін қолдануу» модулін оқу кезінде студенттерге математика, тарих, әлеуметтану, саясаттану, информатика пәндері бойынша білімдері қажет болады.

Постреквизиттер:

Атальмыш пән бойынша теориялық және практикалық менгерген білімдері студенттің өз мамандығы бойынша біліктілігін алушады алғышарттарының бірі болып есептеледі.

Оқытуға қажетті құралдар, жабдықтар: интерактивтік тақта, проектор, компьютер, аудитория тақтасы, әдістемелік журналдар, оқулықтар және т.б.

Әдебиеттер:

1. Г.Жолдасова. Экономика негіздері, оқу құралы, Астана- 2017
2. Ж.Ходжаниязова. Нарықтық экономика негіздері, Астана-2017
3. К.Хамитова. Экономика және кәсіпкерлік негіздері, оқулық, Астана-2016
4. Т.Түсінбеков, Т.Теңізбаева Кәсіпорын экономикасы
5. А.А. Нұргалиева, Б.С. Корабаев Кәсіпкерлік, Алматы-2016
6. Атамекен ҚР Ұлттық кәсіпкерлер палатасы. Кәсіпкерлік қызмет негіздері, оқытушының нұсқаулығы әдістемелік құрал, 2019

Оқытушының байланыс ақпараты:

Абдиханов Қамбар	Тел: +7 700 963 2416 e-mail: kambar.abdikhanov@bk.ru
Жаксибаева Айгерим	Тел: +7 705 555 2350 e-mail: aigerim_zh89@mail.ru
Маханбетова Гулжанат	Тел: 7 705 162 9727 e-mail: mahanbetova.gulzhanat@mail.ru

Білім беру бағдарламасы мен оқытуға арналған жұмыс оқу жоспары бойынша жалпы сағат: 120						
Теориялық сабактар:	120	Практикалық және зертханалық сабактар		Курстық жоба/ жұмыс	...	Өндірістік оқыту және кәсіптік практика
Бақылау түрі:	Бақылау жұмысы 1; Сынақ					

Семестрлер бойынша сағаттарды бөлу

Модуль атауы	Модульдегі барлық кредит/ сағат саны	Оның ішінде					
		1 курс		2 курс		3 курс	
		1 семестр	2 семестр	3 семестр	4 семестр	5 семестр	6 семестр
БМ 3 «Экономикалық базалық білімін және кәсіпкерлік негіздерін қолдану»	120	120	-	-	-	-	-
Модуль бойынша оқытуға берілетін жалпы сағат саны	120	120					

Оқу жұмыс бағдарламасының мазмұны

№	Оқыту нәтижелері	ОН бойынша жаһын сағат	Бағалау өлшемдері	Тақырыптар	Барлық сағат саны	Оның ішінде			Отілу мерзімі	Сабак түрі	Бағалау тапсырмалары
						теориялық ялық	лабораториялық-практикалық	Өндірістік оқыту / кәсіп тік практика			
1	ОН 3.1. Экономикалық теория саласындағы негізгі мәселелерді менгеру	1/24	Экономикалық теорияның зерттеу пәнін, нысанын, әдістерін, қызметтерін және тарихын талқылай отырып, бұл пәнді не үшін оқу керектігін түсінеді, және экономикалық теорияның негізгі сұраптарына жауап берे алады.	1. Экономикалық теория негіздері.	2	2				Жаңа сабак	
				1.2. Экономикалық теория пәні және әдісі.	2	2				Жаңа сабак	Сәйкестігін табыныз
				1.3. Экономикалық жүйе. Экономикалық дамудың жалпы проблемалары	2	2				Аралас сабак	Сұрақ-жауап
				1.4. Нарықтық экономикага жалпы сипаттама	2	2				Жаңа сабак	Анықтамасын жазу
				1.5. Қоғамдық өндіріс және түрлері	2	2				Жаңа сабак	Сәйкестендіру кестесі
				1.6. Меншік қатынастарының мәні және олардың дамуы	2	2				Жаңа сабак	
2		1/24	Нарық туралы ұғымды оның элементтері, қызметтері, принциптері, түрлері арқылы кеңірек ашып, түсінеді. Сұраныс пен ұсынысқа әсер ететін факторларды біледі.	2. Микроэкономика.	2	2				Жаңа сабак	Өз бетінше жұмыс
				2.1. Тауар және ақша теориясы	2	2				Жаңа сабак	Сұрақ-жауап
				2.2. Нарық және оның құрылымы, қызметі мен ықпал ету механизмі	2	2				Жаңа сабак	Сұрақ-жауап
				2.3. Сұраныс және ұсыныс заңы. Бәсеке	2	2				Жаңа сабак	Сұрақ-жауап
				2.4. Кәсіпкерлік: мәні, мазмұны	2	2				Жаңа сабак	Терминдер мен жұмыс
				2.5. Менеджменттің мақсат-міндеті, қызметі	2	2				Жаңа сабак	Өз бетінше жұмыс
				2.6. Маркетингтің дамуы, принциптері, маңызы	2	2				Жаңа сабак	Терминдер мен жұмыс
				Бақылау жұмысы	2	2					Тест
			Оқыту нәтижесі бойынша барлығы		24	24					

3	ОН 3.2. Кәсіпорын да болыш жатқан экономика лық процесстер ді талдау және бағалау	1/24	«Жеке кәсіпкер», «бизнесмен», «қажеттілік», түсініктерін түсінеді; Кәсіпкерліктең нысанын, мақсаттары мен міндеттерін түсінеді, ұйымдастырушылық – құқықтық формаларын ажыратада біледі. Қазақстан экономикасындағы шағын және орта бизнесстің рөлін түсінеді.	3. Нарықтық қатынастар жағдайындағы кәсіпорын және оның қызметін жоспарлау. 3.1. Кәсіпорын және кәсіпкерлік	2	2				Жаңа сабак	Термин сөздермен жұмыс
			3.2. Кәсіпорынның өндірістік және ұйымдастырушылық құрылымы	2	2				Аралас сабак	Сұрап- жауап	
			3.3. Кәсіпорын қызметін жоспарлауда және болжада	2	2				Жаңа сабак	Кестені толтыру	
4			4. Кәсіпорын ресурстары және оларды пайдалану корсеткіштері 4.1. Негізгі капитал және оның құрамадас элементтері. Негізгі қорлар, оларды пайдалану	2	2				Жаңа сабак	Кестемен жұмыс	
			4.2. Кәсіпорынның айналым қорлары және айналым қаражаты	2	2				Жаңа сабак	Сәйкестенді- ру кестесі	
			4.3. Өнеркәсіптік кәсіпорындағы инвестициялық қызмет	2	2				Жаңа сабак	Есептер шығару	
5			5. Кәсіпорынның өндірістік қызметі, өнімділігі 5.1. Кәсіпорынның өндірістік бағдарламасы	2	2				Жаңа сабак	Өз бетінше жұмыс	
			5.2. Кәсіпорынның өндірістік қуаттылығы	2	2				Аралас сабак	Сұрап- жауап	
			5.3. Кәсіпорын кадрлары. Енбектік нормалануы және өнімділігі. Жұмысшылардың жалақысы	2	2				Жаңа сабак	Есеп шығару	
6			6. Кәсіпорын шығындары және оның қаржылық нәтижелері 6.1. Өндіріс шығындары, өнімнің өзіндік құны	2	2				Жаңа сабак	Термин сөздермен жұмыс	
			6.2. Кәсіпорынның баға саясаты және оны жүзеге асыру әдістері	2	2				Жаңа сабак	Кестемен жұмыс	
			6.3. Кәсіпорынның қаржылық	2	2				Аралас	Өз бетінше	

				нәтижелерінің қалыптасуы						сабак	жұмыс
		Оқыту нәтижесі бойынша барлығы				24	24				
7	ОН 3.3. Әлемдік экономика ның даму үрдістерін, мемлекетт ің «жасыл» экономика ра көшүйнің негізгі міндеттері н түсіну	1/24	Экономикалық теорияның халықаралық аспектілерін, мемлекеттің сыртқы экономикалық саясатын, сонымен қатар, Қазақстанның әлемдік экономикадағы қазіргі орны мен рөліне баға береді.	7. Бүкіләлемдік экономика негіздері	2	2				Жаңа сабак	Терминдер мен жұмыс
				7.1. Бүкіләлемдік экономика және әлемдік нарық							
				7.2. Халықаралық тауарлар мен қызметтер саудасы. Халықаралық жұмыс күші миграциясы	2	2				Жаңа сабак	Сұрақ-жауап
				7.3. Халықаралық ғылыми-техникалық байланыстар. Халықаралық валюта қатынастары	2	2				Жаңа сабак	Сұрақ-жауап
				7.4. Қоғам алдында тұрған негізгі экономикалық проблемалар	2	2				Жаңа сабак	Кестені толтыру
8	ОН 3.4. Қазақстан	1/24	«Жасыл экономика» сөзінің мәнін түсінеді, жасыл экономикага көшудің мәнін, пайдасын, негізгі бағыттарын мемлекет алдында тұрған басты міндеттерді біледі.	7.5. Адамзаттың ғаламдық мәселелеріне сипаттама	2	2				Аралас сабак	Терминдер мен жұмыс
				8. Әлемдік Жасыл экономикаға көшу	2	2				Жаңа сабак	Сұрақ-жауап
				Жасыл экономика							
				8.1. «Жасыл экономикаға» көшудің көрінісі.	2	2				Жаңа сабак	Терминдер мен жұмыс
				8.2. Жасыл экономикаға көшудің мақсаттары мен міндеттері	2	2				Аралас сабак	Бақылау сұрақтары
				8.3. ЭКСПО – әлемдік деңгейдегі жаһандық шара	2	2				Жаңа сабак	Бақылау сұрақтары
				8.4. Жаһандану мәселелерінің мәні мен нысандарының көрініс табу	2	2				Жаңа сабак	Кестемен жұмыс
				8.5. Экономикалық интеграция. Қазіргі заман экономикасы	2	2				Жаңа сабак	Сәйкестендіру кестесі
				Бақылау жұмысы	2	2					Тест
		Оқыту нәтижесі бойынша барлығы				24	24				
9	ОН 3.4. Қазақстан	1/24	Кәсіпкерлікті жеке мотивация мен өзін – өзі іске асыру формасы ретінде қарастырады; кәсіпкер біліктілігі	9. Бизнес-ойлау психологиясы және бизнес-идеяны таңдау	9.1. Бизнес-мәдениетті қалыптастыру. Кәсіпкерлік қызметтегі команда рөлі	2	2			Жаңа сабак	Кәсіпкерлік түрлері бойынша мысалдар

	Республик асында кәсіпкерлі к қызметті ұйымдаст ыру мен жүргізу дің тылыми	тұжырымдамасы ретінде идеяның қалыптасу манзызын бағалайды.	9.2. Нарықтың, өнірдің тренділері. Салалық тренділер	2	2				Жаңа сабак	Бизнес үшін жаңа идеялар ұсыну
10	және заннамал ық негіздерін менгеру	Заманауи жағдайда өтімді болатын бизнес- идея ойлаپ тауып, соған бизнес-жоспар құрастырады.	10. Бизнес-модель, жоспарлау 10.1. Бизнес-модель. Бизнес- модельдің арқауы	2	2				Жаңа сабак	Өзіндік жұмыс
			10.2. Бизнес-жоспар	2	2				Жаңа сабак	БЖ құрастыру
11		Маркетинг және оның қызметтің түсіндіреді; өнім мен кәсіпорынның маркетинглік стратегиясын ажыратады. 4Р 4С маркетинг – мінк құрамын, колдану форматын ажыратады; тұтынушыны сегменттеудің мәнімен қағидаларын түсінеді; белгілі бірмәқсатты аудиториялардың қажеттіліктерін анықтайды.	11. Маркетинг және маркетингтегі зерттеулер. Сату стратегиясы. 11.1. Маркетинг негіздері. Маркетингтегі зерттеулер	2	2				Жаңа сабак	4Р маркетинг моделін жасау
			11.2. Мақсатты аудитория. MVP. Сұхбаттар	2	2				Жаңа сабак	Сұрақ- жауап
			11.3. Оффлайн-арналар, ATL, BTL. Онлайн-арналар. SMM	2	2				Жаңа сабак	Тапсырмала р орындау
			11.4. Сауда құйғышы. Клиентті қалай тарту және қызықтыру керек	2	2				Жаңа сабак	Сұрақ- жауап
			11.5. Құнделікті пайдаланушылардан түсетін табысты қалай көбейтуге болады. Сату техникасы	2	2				Жаңа сабак	Өзіндік жұмыс
12		Жеке кәсіпкер және занды тұлға ретінде тіркелу процесін, ай/тоқсан/жыл сайын тапсырылатын салық есептіліктер есептеп, тапсыру кезектілігін үйренеді.	12. Операциялық қызметтер. Бизнестің қаржы моделі 12.1. Салық	2	2				Жаңа сабак	Кестемен жұмыс
			12.2. Занды тұлғаны тіркеу. Электронды қызметтер	2	2				Жаңа сабак	Тапсырмала р орындау
			12.4. Шығындарды есептей. Қаржы моделі-1. Қаржы моделі-2	2	2				Жаңа сабак	Сұрақ- жауап
		Оқыту нәтижесі бойынша барлығы		24	24					
13	ОН 3.5.	Стартап түсінігін суреттейді; стартап пен жұмыс істеп тұрған бизнестің айырмашылығын біледі.	13. Бизнестегі басты ресурстар 13.1 Стартап қызметіне қажетті ресурстар. Салалық ресурстардың ерекшеліктері	2	2				Жаңа сабак	Термин сөздермен жұмыс
			13.2. HR-персоналды басқару	2	2				Жаңа сабак	Сұрақ- жауап

	Іскерлік қарым-қатынас этикасын сақтау	1/24	Инвесторлардың стартапқа қоятын негізгі талаптарды, Қазақстанда мемелекеттік қолдау шараларын таниды. Стартапта пайда болатын кәсіпкер жауапкершілігінің барлық түрін сипаттайды.	14. Инвестиция тарту және мемлекеттік қолдау шаралары 14.1. Инвестиция тарту тәсілдері. Мемлекеттік қолдау шаралары 14.2. Тиімді презентациялау әдістері. Көпшілік алдында сөйлеу дағдысы 14.3. Кәсіпкердің жауапкершілігі	2	2				Жаңа сабак	Термин сөздермен жұмыс
14										Жаңа сабак	Тапсырмалар орындау
15			Іскерлік қарым-қатынас этикасын сақтаудағы әдеп түрлөрі, қағидаларын біліп, түсінеді. Адам тұлғасы мен оның эмоционалды дүниесі, мінезі мен темпераментін танып, біледі.	15. Іскерлік қарым-қатынас этикасын сақтау 15.1. Кәсіби әдеп. Іскерлік этикет және олардың қағидалары 15.2. Сөздік этикет, ымдар. Іскерлік сұхбат. Телефондық қарым-қатынас 15.3. Адам тұлғасы. Тұлғаның эмоционалды дүниесі. Тұлғаның мінезі және темпераменті	2	2				Жаңа сабак	Термин сөздермен жұмыс
16			Іскерлік қарым-қатынастың психологиялық көріністерін, қарым-қатынас барысындағы қабылдаудың рөлін, қарама-қайшылық жағдайларды біледі.	16. Іскерлік қарым-қатынастың психологиялық көріністері. 16.1. Қарым-қатынас адам болмысының негізі. Қарым-қатынас барысындағы қабылдаудың рөлі, түсіністік 16.2. Вербальді және вербальді емес қарым-қатынас 16.3. Іскерлік қарым-қатынастағы қайшылықтар. Бақылау жұмысы	2	2				Жаңа сабак	Термин сөздермен жұмыс
	Оқыту нәтижесі бойынша барлығы			24	24					Жаңа сабак	Кестемен жұмыс
	Модуль бойынша барлық сағат саны			120	120					Жаңа сабак	Сұрап-жауап